



Lafarge Holcim gewinnt an Effizienz, Leistung und Agilität durch die Digitalisierung seiner Einkäufe mit SEMS



Mehr Produktivität



**Bessere
Lieferantenbeziehung**



Kostensenkung

LAFARGE HOLCIM, DIE GRÖSSTE INDUSTRIELLE BÖRSENKAPITALISIERUNG AN DER BÖRSE CASABLANCA

LafargeHolcim Maroc ist die größte industrielle Börsenkapitalisierung der Börse Casablanca und die zweitgrößte börsennotierte Zementgruppe Afrikas. Gesundheit und Sicherheit stehen im Mittelpunkt ihrer Prioritäten. Das Unternehmen will für Mitarbeitende, Kunden und Stakeholder das sicherste marokkanische Unternehmen und ein Vorbild der nationalen Wirtschaft sein. LafargeHolcim bietet Lösungen, um das Marokko von morgen besser zu bauen: Zement, Beton, Zuschlagstoffe, Mörtel, Straßenbau und Geocycle. Das Unternehmen stellt ein umfassendes Angebot an Baulösungen, Dienstleistungen und innovativen Produkten bereit, die zu einer harmonischen und nachhaltigen Urbanisierung beitragen.

WELCHE HERAUSFORDERUNGEN HATTE LAFARGE HOLCIM?

Wie alle Organisationen, die ihre wirtschaftliche, logistische und technologische Leistung durch eine fortgeschrittene Digitalisierung des Einkaufs verbessern wollen, musste LAFARGE HOLCIM die Einkaufsherausforderungen seiner Organisation bewältigen. Dafür war eine Lösung nötig, um Lieferantendaten, Onboarding, Bewertungen, Audits sowie Beschwerden zentral zu verwalten.

SEMS bietet eine benutzerfreundliche und bezahlbare Lösung, um diese Anforderungen zu digitalisieren und der Organisation zu helfen, ihre strategischen und finanziellen Ziele zu erreichen.

LAFARGE HOLCIM bekräftigte seinen Willen, die Einkaufsfunktion zu transformieren und sich SEMS (Supplier Efficiency Management System) zuzuwenden, um von einem System mit hohem Mehrwert zu profitieren. Unsere SEMS-Module deckten den Bedarf exakt ab.

WIE HAT SEMS AUF DIE HERAUSFORDERUNGEN VON LAFARGE HOLCIM REAGIERT?

SEMS bietet leicht nutzbare Module, die alle Anforderungen und Einschränkungen bei LAFARGE HOLCIM abdecken. Jedes SEMS-Modul beantwortete konkrete Herausforderungen:

1 - Verwaltung des Lieferantenpools

LAFARGE HOLCIM verfügt nun über einen zentralisierten, sicheren und für Mitarbeitende zugänglichen Lieferantenpool, der regelmäßig aktualisiert wird. Alle Informationen zu den Lieferanten sind an einem Ort verfügbar. Das spart erheblich Zeit und sorgt für mehr Kohärenz in der Nachverfolgung des Einkaufsprozesses.

2 - Lieferanten-Onboarding, Bewertung und Audits

Durch die Integration dieser Module profitierte LAFARGE HOLCIM von einem Wettbewerbsvorteil durch integrierte Werkzeuge, die die Entscheidungsfindung unterstützen. Die Funktionen für Onboarding und Lieferantenbewertung ermöglichen es, Verbesserungspläne und Korrekturmaßnahmen umzusetzen.

3 - Verwaltung von Lieferantenbeschwerden

Jede Organisation kennt den Vorteil eines guten Beschwerdemanagements. Auch LAFARGE HOLCIM konnte nach Eingang einer Beschwerde schnell reagieren und passende Lösungen für Lieferanten finden.

Heute ermöglicht der Einsatz von Systemen für das Lieferantenbeziehungsmanagement Organisationen, hochwertige Beziehungen wieder aufzubauen und Wettbewerbsvorteile zu entwickeln, die durch wiederhergestelltes Vertrauen zu spürbaren Ergebnissen führen. Ein erfolgreiches Einkaufs-Transformationsprojekt erfordert die Einbindung der Lieferanten in die Prozesse der Wertschöpfung und Leistungsverbesserung.

Organisationen setzen operative Werkzeuge ein, um ihre Interaktion mit Lieferanten zu verbessern und eine langfristige kooperative Beziehung aufzubauen. In diesem Sinn stellt unsere SEMS-Gruppe Lösungen und operative Werkzeuge bereit, die den gesamten Einkaufsprozess für eine bessere Produktivität abdecken.

LAFARGE HOLCIM hat seinen Willen zu Veränderung und Einkaufsverbesserung durch unser System für Lieferantenbeziehungsmanagement (SEMS - Supplier Efficiency Management System) gestartet. Dadurch wurde ein bemerkenswerter Mehrwert geschaffen.

BEREIT, IHREN EINKAUF ZU DIGITALISIEREN?

Formular ausfüllen

Oder

Kontakt:



sales@sems.com



www.sems.ma

